Título:

Autor:

Precio: $250.00

Editorial:

Año: 2005

Tema:

Edición:

Sinopsis

ISBN: 8479787252

Este libro ha sido pensado como una herramienta didáctica para asignaturas de Técnicas de Negociación impartidas en facultades de ciencias económicas y empresariales, derecho, ciencias del trabajo, recursos humanos, escuelas de ingeniería, masters y cursos para directivos, y también como manual para quienes de manera habitual tienen que negociar.