Librería

Bonilla y Asociados

desde 1950

Título:

Autor:

Precio: $129.00

Editorial:

Año: 2008

Tema:

Edición: 2ª

Sinopsis

ISBN: 9789683817532

Encontrar, motivar y retener a un equipo de ventas de primera es la pesadilla del gerente -a no ser que tenga a su disposición la mejor asesoría en la industria. Los gerentes superiores saben que formar un gran equipo de ventas es una combinación de arte y ciencia. Primero, y antes que nada, usted debe contratar a la gente correcta para los puestos de ventas, profesionales que sean inteligentes, hábiles y que estén dispuestos a trabajar, y, segundo, tiene que mantenerlos al tanto, enfocados y encaminados. El profesional de las ventas Tom Palcheck le muestra cómo vender a su empresa y a su equipo de ventas para reclutar a lo mejor de la industria; mantener motivados a los miembros de su equipo de ventas, y garantizar el éxito para su equipo.

Teléfonos: 55 44 73 40 y 55 44 72 91

www.libreriabonilla.com.mx